



# Bootcamp LinkedIn

## Trouver vos prochains clients grâce à LinkedIn

Ce réseau est un puissant outil de prospection, pourvu qu'on sache en utiliser tout le potentiel

**L'objectif de ce bootcamp collectif et en ligne : connaître les techniques et les outils pour optimiser votre page profil, votre présence et votre utilisation de ce réseau en vue de prospecter efficacement.**

Ce bootcamp s'adresse aux entrepreneurs, freelances, consultants, coaches, dirigeants de petites entreprises qui souhaitent vendre plus grâce à LinkedIn

### A l'issue de cette formation, vous saurez :

- Comment fonctionne ce réseau et quelles sont les dernières tendances
- Clarifier la présentation de votre offre
- Transformer votre profil en page de vente
- Publier avec impact
- Prospecter efficacement et construire une communauté engagée

### Moyens techniques et pédagogiques :

- 2h de présentation et de mise en activité en ligne
- L'analyse en live de profils et de publications LinkedIn
- Des exercices interactifs
- La présentation en live d'outils de prospection
- Des temps de questions/réponses

### Et aussi :

- Un workbook exclusif avec les contenus de la formation
- L'accès au Replay de la formation pendant 6 mois

### Durée

2h, en ligne (sur Google Meet)

### Admission

Vous validez que votre besoin correspond au contenu de cette formation.

Vous pouvez vous inscrire en ligne jusqu'au 31 mars, avant 10h

### Pré-requis

Avoir un profil LinkedIn déjà créé ou en cours de création

Avoir un ordinateur et une bonne connexion internet.

### Evaluation et suivi

QCM

Attestation de présence

### Accessibilité

Formation en ligne, accessible aux publics en situation de handicap

Contact : [charlotte@envischool.com](mailto:charlotte@envischool.com)

Prochaine session :  
**31 mars 2026, 12h-14h**

**Tarif : 199€**