



Je décolle Je structure et développe mon activité

Vous êtes déjà à votre compte et vous voulez franchir un cap ? Envi vous aide à mieux connaître vos clients, à challenger votre offre et votre modèle économique, et à développer votre capacité à vendre et vous vendre pour booster votre chiffre d'affaires.

L'objectif de ce parcours collectif et en ligne : augmenter vos revenus et la rentabilité de votre activité

5 modules

- Je retravaille ma cible et mon offre
- Je challenge mon modèle économique
- La préparation indispensable pour vendre plus
- J'active mon réseau et prospecte efficacement
- Je pilote et gère sainement mon activité

Durée et rythme

5 modules en 10 semaines
60h au total
En ligne, synchrone et asynchrone

Admission

Après entretien individuel et validation du dossier. Possibilité de s'inscrire jusqu'au jour du début de la formation

Moyens techniques et pédagogiques :

- 10 h d'accompagnement personnalisé avec un coach business, en petit groupe, en fin de semaine
- 10h d'atelier collectif, dont 5 avec Catherine Barba, le mardi de 20 à 21 h
- 10 feuilles de route avec les fondamentaux à maîtriser, le programme de la semaine et les exercices à faire
- Des supports pédagogiques exclusifs : Masterclass par des entrepreneurs à succès et témoignages d'indépendants.

Pré-requis

Avoir accès à un ordinateur et une connexion Internet
Avoir déjà créé ou repris une entreprise

Suivi et évaluation

Suivi de l'assiduité
Présentation et validation des exercices par l'agent de talents

Accessibilité

Formation en ligne, accessible aux publics en situation de handicap
Contact : charlotte@envischool.com

Et aussi :

- Un mail quotidien avec le programme du jour et une dose d'énergie.
- Un accès aux contenus de la formation et aux rendez-vous de la communauté pendant 6 mois

Prochain départ :
29 septembre 2025

Tarif : 2 400€
Payable en 4 fois sans frais



Je décolle

Je structure et développe mon activité

Objectifs visés et compétences développées

1. Je retravaille ma cible et mon offre (2 semaines)

A l'issue de ce module, vous avez validé qui sont vos cibles, leur profil, leur besoin et vous avez adapté en réponse une offre qui est unique et vous ressemble.

2. Je challenge mon modèle économique (2 semaines)

A l'issue de ce module, vous avez challengé votre modèle d'affaire, vous avez revu le montant de vos frais de fonctionnement, le niveau de vos prix de vente, et fixé des objectifs réalistes, atteignables et motivants.

3. La préparation indispensable pour vendre plus (2 semaines)

A l'issue de ce module vous disposez de tous les outils pour partir efficacement à la conquête de vos prochains clients : un argumentaire de vente que vous savez décliner à l'écrit et à l'oral et des réseaux sociaux qui transforment.

4. J'active mon réseau et prospecte efficacement (3 semaines)

A l'issue de ce module, vous avez la méthode pour mobiliser votre réseau et mettre en place un plan de prospection qui transforme. Vous apprenez à vous organiser pour vendre avec discipline et efficacité

5. Je pilote et gère sainement mon activité (1 semaine)

A l'issue de ce module, vous avez défini vos indicateurs et connaissez les fondamentaux d'une saine gestion de votre entreprise au quotidien.

Uniquement chez Envi :

- **Catherine Barba et nos 65 entrepreneurs stars** : chez Envi vos mentors ne sont pas des experts de la création d'entreprise mais de vrais entrepreneurs à succès. Nos ateliers, nos Masterclass, les ressources exclusives Envi vous donnent un accès direct à leur expérience et à leurs conseils pour faire progresser votre business.
- **Notre réseau d'entraide** : les temps de partage sont centraux dans tous nos programmes. Notre communauté d'indépendants de tous secteurs et tous métiers est un accélérateur puissant pour votre business. Le collectif vous apporte des contacts, des solutions et des clients.